

MEDEONS ENTREPRENÖRSPROGRAM, del 2, VT 2013

JURIDIK

Mirja Ekdahl och Maria Moberg, Moll Wendén

Anställa och/eller anlita konsult? Vad ska bolaget tänka på och hur ska detta regleras.

23 jan, kl 9.00-11.00 i inkubatorn

EKONOMI 1

Elna Lembrer, Deloitte

Ekonomi i fokus

6 feb, kl 9.00-11.00 i inkubatorn

FÖRSÄLJNING 1

Thomas Magnusson, Världklassträning

Vad kan du lära dig av världens bästa säljare? Vad gör dom, som du inte gör?

1 mars, kl 9.00-12.00 i inkubatorn

EKONOMI 2

Elna Lembrer, Deloitte och Mirja Ekdahl, Moll Wendén

Styrelse och VD i fokus

6 mars, kl 9.00-11.00 i inkubatorn

FÖRSÄLJNING 2

Thomas Magnusson, Världklassträning

Vad kan du lära dig av världens bästa säljare? Vad gör dom, som du inte gör?

8 mars, kl 9.00-12.00 i inkubatorn

FÖRSÄLJNING 3

Thomas Magnusson, Världklassträning

Vad kan du lära dig av världens bästa säljare? Vad gör dom, som du inte gör?

15 mars, kl 9.00-12.00 i inkubatorn

FINANSIERING

Richard Malmgren och Jeanette Andersson, Connect Skåne

affärsänglar och pitch

21 Mars, kl 9.00-11.00 i inkubatorn

FÖRSÄLJNING 4

Thomas Magnusson, Världklassträning

Vad kan du lära dig av världens bästa säljare? Vad gör dom, som du inte gör?

5 april, kl 9.00-12.00 i inkubatorn

MARKNADSFÖRING

Catrine Pauckstad, Medeon och Fredrik Westman, Navigator

Marknadskommunikation, PR och sociala medier

24 April, kl 9.00-11.00 i inkubatorn

AFFÄRSMÄSSIGHET

Åsa Wikström, Fyrwik consulting

Marknadsläge, rekrytering

Bengt Ekenstierna, Beken management consulting

Förhandlingsteknik

22 maj, kl 9.00-10.30 i inkubatorn